

PROGRAMME

BONUS VENTE

STRATÉGIES ET TECHNIQUES DE VENTE EN MAQUILLAGE

DURÉE : 1 jour (6 heures)

PRÉ-REQUIS : Tous niveaux

OBJECTIF : Compréhension et maîtrise du maquillage des peaux noires et métissées

COMPÉTENCES :

- Maîtriser toutes les stratégies marketing et commerciales pour la vente de produits de maquillage pour toutes les carnations

MODULE 1 : MARKETING ET STRATÉGIE DE MARQUES

THÉORIE

- Stratégie
- Brand DNA
- Brand Touch
- Non verbal
- Produits best-sellers pour peaux mates à foncées

MODULE 2 : TECHNIQUES DE VENTES ASSOCIÉES AU MAQUILLAGE

THÉORIE + JEUX DE RÔLES

- Traffic stopping
- Accroche de vente
- Développement du panier moyen par objectif
- Maîtrise des 4 dimensions de vente
- Développement de sa force de proposition
- Développement de la technique du love factor
- Techniques de fidélisation cérébrale